

法人さまと個人事業者さまの心強い味方!!
様々な事業資金ニーズにお応えします!

設備 運転
借換

ビジネス リリーフ ローン



ご融資利率

固定金利
年 **5.8%**
(保証料含む)

ご融資額

法人さま
50万円～500万円
個人事業者さま
50万円～300万円
(白色申告の方は200万円まで)

ご融資期間：最長 5年

詳しくはお問い合わせください

山萌え、
緑映え、
新たな息吹へ

- 1 特集 / TOP INTERVIEW
ステーキハウスR10
有限会社 東和石材
有限会社 ジェットコーポレーション
- 4 キラリ、新風力 ふわり、爽風力
- 5 けんしん同友会企業紹介
- 7 けんしんからの「知っ得情報」

田舎にはステーキのニーズが少ない、だから作るという発想



リピーターが多く、頻繁に通う常連客も多いという



1950～60年代を模った店内。レトロでアメリカンなイメージは年配のお客さんにも好評という

アメリカンスタイルのステーキレストランをオープンして5年。1950～60年代のオールディーズをイメージした店内、自慢のTボーンステーキは、年配の常連客達にも人気でこの店の看板メニューとなっている。

オーナー田邊さんの経歴が面白い。飲食店でバイトすらしたことなかった田邊さんは、小・中・高の先輩から焼肉店を手伝ってほしいと誘われ、断り続けたにもかかわらず、博多、北九州店の店長を任された。引き受けたからには先輩に迷惑をかけたくないとがむしゃらに働き、経営の勉強も一から始めた。そ

「一番心がけているのは『悪い部分がない店づくり』。お客さんの声をすくりに反映できるのは、自分の店だから。そして妻の協力があるから」



看板メニューでもあるTボーンステーキはアメリカンステーキの象徴のような存在

の甲斐あってか、店は軌道に乗り、やがて人気店となった。その後、石垣島にオープンしたカフェバーも成功させ、その時に知った1960年前後のアメリカのオールディーズの魅力が現在の店舗イメージに繋がった。

しかし、次第にこのままではいけないと思うようになった田邊さん、とうとう先輩の元を離れ、故郷の宇佐で店を出してみたいと考え始めた。とはいえ、焼肉店はずでに老舗を含め人気店が林立する激戦区。焼肉店ではなくステーキ店をという田邊さんの考えに誰もが反対。宇佐にはそんなニーズはないというのが理由だった。「でも私の中で、ニーズは作るものだという逆転の発想があった。ステーキ店が1軒もな

宇佐市同友会

〔飲食業〕 ルートテン
ステーキハウスR10
マスター 田邊 隆氏

DATA

〒 宇佐市四日市1574-1
宇佐産業第2ビル1F
☎ 0978-32-1288
🕒 17:00～22:00 ㊟木曜 ㊟あり



いからこそ、ステーキを食べたいというニーズを掘り起こせばいい。良い肉を仕入れ、美味しく食べさせ、それ以上のサービスを心掛ければお客さんはまたぎと来てくれる。「私という人間を知ってもらうことが一番と考えた」と田邊さん。紹介を受け宇佐のロータリークラブに入会したことも追い風となったそうで、ここで出会う異業種の経営者達から多くを学んでいるのだとか。誰もが失敗すると予想したステーキ店は順調に顧客を増やし続け、現在の繁盛ぶりを田邊さん自身も「奇跡みたい」と。現在は50'sのコレクション数を増やしなが、いずれはここを拠点としていろいろなアメリカンショップが集まるビレッジみたいになりたいと夢を語る。



アメリカンなイメージを盛り上げる愛車のAMCジープCJ-7

昭和49年創業から60年以上にわたり、墓石の専門店として売り上げを伸ばしてきた。現会長の佐藤己治氏は、石材加工部門では大分県で初となる『現代の名工』に認定され、一級技能士としても大分県初の認定を受けるなど、大分県の石材界を代表する職人でもある。この高い技術によって「責任施工」を行うのが東和石材の強さでもあった。石材を原石から仕入れ、加工、施工、メンテナンスまでを一貫して行う態勢。自社の工場を設けることで責任施工が可能となった。「いい仕事をすれば、お客さんがまた次のお客さんを紹介してくれる、というのが私の仕事の考え方でした」と佐藤会長。そこで東和石材も展示場を設け、お客さんに見やすく、分かりやすく心がけた。

還暦を機に息子の啓治氏が社長を継ぐと、創業以来の精神を引き継ぎながらも、時代に沿った墓石の提案が行われるようになる。そんな中、現社長の啓治氏が目指したのが“お墓のディレクター”。「昔のように、誰が見ても立派なお墓というものを皆さんが望んでいるとは限りません。石の種類も桁外れに多く、国産石材の良さが以前ほど浸透しているわけでもない。そうなると、良い



創業で会長の佐藤己治氏と二代目で社長の佐藤啓治氏と日本墓石店100選にも選ばれている



お墓だけではなく、モニュメントやトンネルの銘板など、東和石材の高い技術がいろいろな場所で活かされている



施主様の希望をできるだけ反映させるのもお墓のディレクターの大切な役目



お墓の展示場。石材選びやお墓のデザインなど、施主様にわかりやすく展示されている

大分東部ブロック同友会

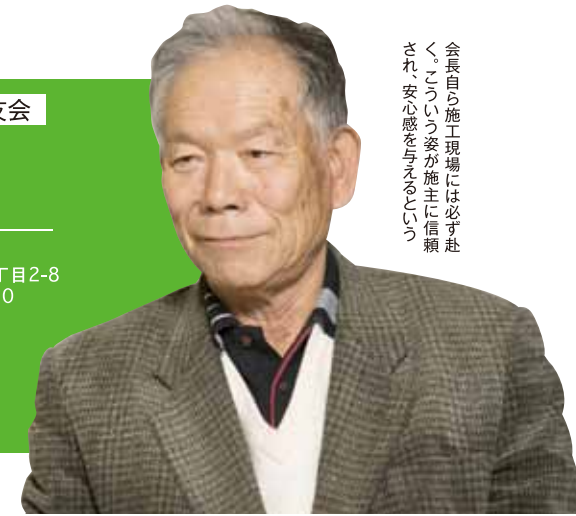
〔墓石施工販売〕

有限会社 東和石材

会長 佐藤 己治氏

DATA

〒 本社・工場／大分市原川1丁目2-8
展示場／大分市三佐2-1-10
☎ 097-551-9004
(展示場 097-523-4474)
🕒 8:00～17:00
(展示場 9:00～18:00)
㊟無休 ㊟あり
<http://towa.main.jp>



会長自ら施工現場には必ず赴く。こういふ姿が施主に信頼され、安心感を与えるという

お墓とは施主様によってさまざまだし、いかにして施主様に満足していただくかが大切になります」と啓治氏。時代を反映して、故人の生前の趣味を墓石に活かし、ペットの墓石の依頼というのも確実に増えている。また、お墓の修理や磨き直しなどのメンテナンスやリフォームといったニーズも多い。「不思議なもので、満足のいくお墓が立つとお参りの回数も増えていく。お墓の在りようで故人や祖先と近くなることもあるんですね。会社のキャッチフレーズでもある「石に心を」。啓治氏はお墓のディレクターとして、お墓の形やお墓の建て方を提案するだけでなく、終の棲家としていつまでも大切にしていだけるお墓を提案したいと話す。

お墓のディレクターとして、施工、リフォーム、メンテナンスまで

画期的な建売住宅の企画・販売で注目を集める。大分市内各地に常時約60棟の物件在庫数は県内の建売住宅ではトップクラスを誇る。

「土地と住宅セットの建売住宅に特化しているのが大きな特徴。販売価格1,500万円からとコストパフォーマンスを追求し、良い物を低価格で提供します。アパートの家賃を払うのと同様の条件で新築の戸建て住宅を買っていただけます」と首藤哲也社長。

新規開拓の土地を一括購入し、自社で分譲するため敷地を無駄なく活用。バス、トイレなどの住宅設備も一括で大量に仕入れて単価を抑える。「先日でも便器を200個大人買いしました!」と笑うが、その実行力は計り知れない。

首藤社長は自動車の整備・販売の経験を活かして中古車販売業を起業。それと並行して中古住宅を仕入れてリフォームを施して販売する事業を始め、建売住宅へとシフトした。自身、「インスピレーションを大切にしている」と表現する。自ら土地の仕入れに出向き、その場で図面を引き仕入を判断する。

「土地を見てそこに合う住宅を直感で素早く決めます。「妄想力」ですよ(笑)」不動産部門の社員は7名。今後も集合住宅の開発や投資物件としての住宅の



創作ダイニングやイタリア料理店など、ジェットの飲食店は個性あふれる店舗づくりが魅力



スタッフと共に歩む首藤社長。「その人の能力を一番活かせるステージを創ることが私の役割」と語る



2月に開店した「カヴァーロパツォイタリアーノ」。本場イタリアで腕を磨いた日出町出身の料理人を招き、マネージャーには学生時代アルバイトスタッフとして勤務していた女性を抜擢

提案などの展開にも意欲を燃やす。

不動産部門を立ち上げたのは10年前だが、ほぼ同時期に着手した飲食業でも手腕を発揮。大分市内で8店舗を展開する。飲食部門の正社員、アルバイトは、100名を数える。

利益率の設定は低く、原価率は高い、いわゆる「薄利多売」。しかし、「スピードに事業をこなせばそれが適正価格となる」という信念は揺るがない。

「どちらの部門でもお客様がときめく、メリットのある商品をご用意します。低価格でも心から満足してほしいんです。」

異質の分野のようだが、両部門は社長の中で垣根なくリンクする。築いてきた信頼関係を重視する姿勢は共通だ。

「スタッフをもっと輝かせたい、そういう思いは止められないんですよね。」そう語る口調は確信に満ちている。

人・直感・スピード・量を強みに新感覚の建売住宅と飲食店を提案

「時間を費やして多くの利益を得るよりも、ボリューム感をもって少人数でスピーディーに進めることがひいてはお客様の利益につながる」と首藤哲也社長



ジェットコーポレーション本社の外観



モデルルーム風景

大分中央ブロック同友会

[不動産業・飲食業]

有限会社

ジェットコーポレーション

代表取締役 首藤 哲也氏

DATA

〒 大分市大字永興1555-1

☎ 097-543-4300

🕒 10:00~19:00

🚗 なし 📄 あり

「ジェットの建売」で検索



晃栄産業株式会社
代表取締役 續 真一朗さん

資材の総合卸として、隙間を埋めていくサービスで先手を



お客様や現場の状況を素早く察知して、先を見越した仕入れを行うことも

DATA

[資材卸売業]

晃栄産業株式会社

〒 大分市大字家島1240-2

☎ 097-527-2295

🕒 8:00~17:00

🚗 土(隔週)・日曜 📄 あり

<http://www.green.oit-net.jp/kouei/>

昭和23年、荒物や雑貨卸として創業した後、大分市の新産都計画とともに成長してきました。新産都の制定が昭和39年、その5年前から企業誘致の要となる大分臨海工業地帯の造成が始まると、工事全般を支える操業資材や工事資材といった作業用品を専門的に行う仕事が急増。そんな中、ワイヤーロープやシート、機材工具関係の商品で実績を伸ばしてきたのが晃栄産業グループです。しかし

同業者もいる中、競争に勝ち残るためには、価格勝負に加え、きめの細かいサービス、スピード対応等、つまり「現場」でほしい物がほしい時にすぐに手配ができるかどうかを試されていました。お取引先はもちろんですが、仕入先も大事にする、そういった姿勢が会社の信用に繋がってきたのではないかと思います。こういった信用は、社員一人ひとりの信用の積み重ね。会社に注文のお電話をいただくというより、社員の携帯電話に直接お電話をいただくような信頼関係。私自身、今でも深夜、早朝とお電話をいただくことがあります。しかし、この時間に電話してくるほどお困りなんだと早急に対応します。これからスピードや効率がますます求められるとなると、今後はネットによる取引も視野に入れていく必要があると思っています。

キラリ新風力 ふわり爽風力

New Wind & Fresh Power

地元生産者と育む“美味しさ”を大切に

父から譲り受けた店を一昨年にリニューアル、自分だったらどんなケーキ屋をやりたいのか、いろいろな夢を描いてきました。でも、結局のところそれは僕自身が好きなお菓子だったり、普通に美味しいと思えるお菓子を作り続けることかなと思っています。スポンジが美味しいとか、クリームが美味しいとか、そんなシンプルな美味しさが店の信用にもなって行く気がしています。そして何より地域に根差した、地域の方に愛される店であつたらいいなと。それはお菓子作りにもいえることで、地元生産者の方や企業の方との出会いがとても楽しいし、大切なことだと実感しています。情報はもちろん、お菓子作りのヒントもずいぶんいただきました。そんな中で生まれたのが「焼酎のトリュフ」や「ゆずのパウンドケーキ」「米粉のアイスボックス」。中でも

「焼酎のトリュフ」は、焼酎処宇佐の各蔵元の焼酎をトリュフに閉じ込めたもので、お陰様でこれが大好評となり、バレンタインシーズンのには福岡のデパートでも人気となりました。チョコは大好きなお菓子の一つだけに、こういったお菓子を提案できたのが自信にも繋がります。今後は店内にもチョコ専用のスペースが設けられたらと夢を膨らませています。忙しい毎日の中で見つけた、ちょっとした自分の時間。そんな時に幸せを感じてもらえるようなスイーツをこれからも作っていただけたいなと思うんです。

西洋菓子「ぶどうの森」
チーフ 小林 洋司さん

DATA

[食品小売業(洋菓子店)]

有限会社 ぶどうの森

〒 宇佐市大字辛島247-1

☎ 0978-33-2777

🕒 10:00~20:00 🚗 日曜 📄 あり



国道沿いにある、北風風の落ち着いた雰囲気のお店



結婚式場・航空写真
写真スタジオ

九州航空株式会社

航空事業から写真スタジオ、 ブライダル事業を展開



平成26年西大分ベイエリアにオープンした
ブライダルゲストハウス「The CROWNVELL Lotusbay」

昭和42年創業のこの会社は、異なる事業をいくつも展開する異色の企業だが、「じつはすべてが写真で繋がっている」と話す代表取締役・磯辺正之さん。学校の文字航空写真撮影に始まり、卒業アルバム、写真スタジオ、航空写真撮影や測量のヘリコプター事業では大分県防災ヘリの運航も行う。また平成19年からは新規事業としてブライダルに参入、わずか7年の間に大分市中島中央の閑静な住宅街にオープンした「The club of EXCELLENT AVENUE」を始め、西大分ベイエリアにもゲストハウスやチャペルなどを次々と3会場もオープンさせるなど、大分市のブライダル界に新風を巻き起こした。ブライダル事業ではブライダルフォト、衣装レンタル、ブライダルフラワーなど、トータル的なブライダル事業が展開されている。



〒大分市王子町12-1
☎ 097-537-0585
📍 店舗により異なる
🕒 店舗により異なる
📍 あり



生花販売業

株式会社花音クリエイト

JRおおいたシティに プリザーブドフラワー 専門の2号店を



花選びがゆっくりと楽しめる広い店内

フラワーショップ激戦区といわれる大分市にあって、広々とした店内で、生花からプリザーブドフラワー、鉢物などゆっくりと選ぶことができ、アレンジメントなどの作業スペースも確保されているのが特徴のフラワーショップhana²（はなはな）。店内では、花束などがシーズンごとにディスプレイされており、フラワーショップならではの季節感に出迎える。アレンジメントの技術や個性で他店との差別化を図る中、ネームカードにも独特のこだわりがあり、手作りのカードのセンスの良さがプレゼントした人にも喜ばれていると取締役の寺尾康子さん。最近人気のプリザーブドフラワーを専門的に扱うhana² 2号店がJRおおいたシティ(大分駅ビル)にオープン。スタッフ手作りのオリジナルのプリザーブドフラワーが並ぶという。



〒大分市下郡中央2丁目9-5
☎ 097-554-3888
📍 9:00~19:00
🕒 1/1 📍 あり
<http://hana2.velvet.jp/>



生花販売

フラワーショップだんだん畑

安心してフラワーギフトを オーダーできる店



自分用にと買い求める人も少なくない

日野照也さんと妻の尚子さんの二人で店を開いて約20年、お馴染みのお客さんが多い店でもある。「お花のプレゼントをお届けした際にイヤな顔をされたことは一度もない、それがお花の魅力でもあるんですね。私たちもお花が好きでこの店を始めました」と話す尚子さん。常連の中には、お誕生日や記念日、発表会といったお祝い事を始め、お中元やお歳暮、お年賀といった季節の挨拶がわりに花束やアレンジを贈る人も多い。「電話一本のご注文でこちらに任せいただいているのは本当にありがたいこと。それでも、贈る方のお気持ちをお花でお伝えするのが私たちの仕事。同じ方に何度もお届けするケースでもその都度喜んでいただけるよう心を配っています」。注文の際に立ち寄ってもらうのもいろいろな話が聞けてうれしいと言う。



〒大分市大道町3-8-28
☎ 097-547-0203
📍 9:00~19:00
🕒 不定休
📍 あり



楽器販売 修理

株式会社グレイス楽器

楽器の販売、修理から ミュージックレッスンまで



楽器を大切に思う気持ちが大きな信用に...

それが新品であろうと中古であろうと、購入した楽器には常に点検や調整、メンテナンスが必要なことから、「グレイス楽器では、メーカー保証に加え、1年間の調整無料保証サービスを行うなど、楽器のオーナー制度とともにアフターケアを丁寧に行うことにしています」と話すのは代表取締役の高木治さん。メーカーから届いた楽器を点検、再調整してオーナーに渡すなど、キメの細かいサービスを心掛けている。購入時のアドバイスはもちろん、購入後のメンテナンスや修理、そして委託販売と一貫して携わることができるのも豊富な専門知識と高い技術を持つグレイス楽器の強み。これに加え、レッスンルームのレンタルや現役で指導・演奏活動を行っているプロの演奏家が直接指導を行うミュージックスクールも開校している。



〒大分市明野北5丁目4-8
明野マルビル1F
☎ 097-574-5208
📍 10:00~19:00(平日)
10:00~18:30(土日)
🕒 水曜、祝日 📍 あり
<http://gracegakk.com/>



旅客業

株式会社丸互タクシー

ヘルパー付き介護タクシーで、 福祉サービスも



車椅子やストレッチャーで乗降できる介護タクシー

昭和36年の創業当時のまま、1度も社名を変更することなく現在に至るタクシー会社は大分市でも珍しい。燃料の高騰などタクシー業界を取り巻く状況は依然と厳しいが、「我慢我慢の経営の中でも、顧客の信用に支えられここまでやってこられました」と話す代表取締役の藤本樹生さん。近年は、福祉サービス部門を持ち、ヘルパーの資格を持つヘルパー乗務員が乗務する介護タクシーサービスを行っている。車椅子やストレッチャーでの乗り降りが可能な特殊車両をヘルパー自身が運転することで、安心して安全に利用できるような心がけているという。「これからも、これまで通り地域の皆様方の手となり足となり精進して参りたいと思っています」と藤本さん。



〒大分市今津留3丁目13-21
☎ 097-558-0505(タクシー)
☎ 097-551-6770(福祉)
📍 24時間(タクシー)
8:30~17:00(本社)
🕒 日曜 📍 あり



水産物加工

有限会社上野水産

長洲の海の新鮮な魚介を そのまま加工



加工所には旬の魚が次々と水揚げされて来る

明治45年創業、歴史は100年を超える。工場の裏はすぐ海、宇佐市長洲の豊かな海から獲れる魚の加工を代々行ってきた老舗。「長洲の海の豊かさは計り知れなかった。漁師町として繁栄を極めたここでは加工業も盛んだった」と話す代表取締役の上野幸一さん。エビだけでもかつては20社近い業者がいたという。長洲名物でもある赤エビ・カチエビは看板商品の一つ。加工は時間が勝負、海から直接築場に運びボイルして乾燥する。良い出汁も出るし、そのまま具材としても重宝するカチエビは東京では飛ぶように売れるという。魚種も豊富な長洲の海、ハモやワタリガニの水揚げも多い。上野水産では直売所で加工品を販売しているが、今後は長洲ならではの魚介の魅力をもっと知ってもらうために食堂をつくり、観光客を誘致したいという。



〒宇佐市大字長洲4287
☎ 0978-38-0011
📍 10:00~17:00(直売所)
🕒 なし 📍 あり
<http://www.uenosuisan.co.jp>

